



# Emprendimiento de Cero a Cien

¡Emprender es hacer!

Conecta teoría y  
práctica en tu proceso  
de aprendizaje



**Curso de emprendimiento**

**7 Módulos de capacitación**  
Especializado para asociados del Sector Solidario

**Módulo 1:** El ser emprendedor

**Módulo 2:** Modelamiento de negocio

**Módulo 3:** Estructuración financiera

**Módulo 4:** Estructuración operativa

**Módulo 5:** Planeación y estrategia

**Módulo 6:** Marketing y ventas

**Módulo 7:** Herramientas digitales

# ¿Por qué elegir el programa de Soy Solidario?

Nuestro compromiso es entregar un programa de alto valor, cuyo objetivo principal es proporcionar herramientas prácticas que potencien el desarrollo de los proyectos de los emprendedores.

## Emprendimiento de Cero a Cien



### Conocimiento + Experiencia:

Este programa ha sido diseñado y es impartido por emprendedores y empresarios, con más de 20 años de experiencia en el mundo de los negocios.



### Clases en vivo:

Aprovecha nuestra metodología online, que fomenta la interacción en tiempo real de los participantes con el equipo del programa, enriqueciendo la experiencia de aprendizaje.



### Sesiones de mentoría:

Cada módulo concluye con una sesión de 2 horas de mentoría personalizada, ofrecida por nuestros profesionales, para apoyar el desarrollo efectivo de los proyectos de los emprendedores.



### Plataforma web de apoyo:

Obtienen acceso exclusivo a nuestra plataforma para reforzar su aprendizaje, mediante videos grabados de las sesiones y material adicional sobre los temas abordados.



### Plantillas de trabajo y cartilla práctica:

Además de las plantillas digitales para los ejercicios en sesión, reciben una cartilla física. Es su guía para aplicar las herramientas y metodologías del curso de forma práctica, haciendo tangible cada lección aprendida.



### Obsequios de conocimiento adicional:

Al finalizar cada módulo, se sortea un libro relacionado con el tema entre los participantes que han asistido a todas las sesiones.

Se entregará certificado de participación emitido por una entidad acreditada por la Unidad Administrativa Especial de Organizaciones Solidarias UAEOS a quienes asistan mínimo al 80% de las sesiones en vivo.



Con nuestro programa exclusivo de Emprendimiento de Cero a Cien, traza la ruta completa que tu proyecto necesita, desde la conceptualización hasta la realización. Enriquece tu perspectiva con conocimientos de alto valor y afina tus habilidades para llevar tu proyecto al siguiente nivel. Este camino está trazado por expertos con años de éxito en la creación de compañías y plataformas digitales. **¡No dejes pasar esta oportunidad única!**



## ¿Quién debería unirse?

Dirigido a emprendedores en cualquier etapa de su proyecto, nuestro programa es esencial para quienes buscan establecer bases sólidas y estructurar efectivamente su negocio.

## Duración del programa

En nuestro curso intensivo de 40 horas repartidas en 10 semanas, transformarás tu idea en acción. Las sesiones, dos veces por semana de 6:30 p.m. a 8:00 p.m., están complementadas con 14 horas de mentoría personalizada los sábados, garantizando un soporte especializado en cada etapa de tu proyecto.

## ¿Qué estamos solucionando?

La necesidad que tienen los emprendedor@s de diseñar de manera estructurada un proyecto, al tiempo que entregamos una herramienta de alto valor a los Fondos de Empleados y Cooperativas para el desarrollo del FODES y PESEM.

## Transformación a través del aprendizaje: Lo que descubrirás en nuestro programa

### Desarrollo de mentalidad emprendedora:

Inicia tu viaje fortaleciendo tu mentalidad, preparándote para navegar con éxito en el mundo del emprendimiento. Aprenderás a identificar y valorar los aspectos clave que definen a un empresario exitoso.

### Modelado de negocios y propuesta de valor:

Dominarás el arte de esculpir tu negocio, desde su concepción hasta la creación de una propuesta de valor sólida que resuene tanto en mercados B2B como B2C. Este módulo te equipará para entender profundamente a tu cliente y cómo tu producto se ajusta a sus necesidades.

### Finanzas y estructura de costos:

Adquirirás habilidades críticas para diseñar una estructura de costos eficiente y elaborar presupuestos precisos. Aprenderás a calcular el punto de equilibrio de tu proyecto, asegurando una base financiera sólida para tu emprendimiento.

### Optimización de procesos y gestión de equipos:

Descubrirás cómo estructurar tus procesos internos y liderar equipos de alto rendimiento. Este conocimiento es crucial para escalar tu negocio y mantener la eficiencia operativa.

### Estrategia de negocio y objetivos clave:

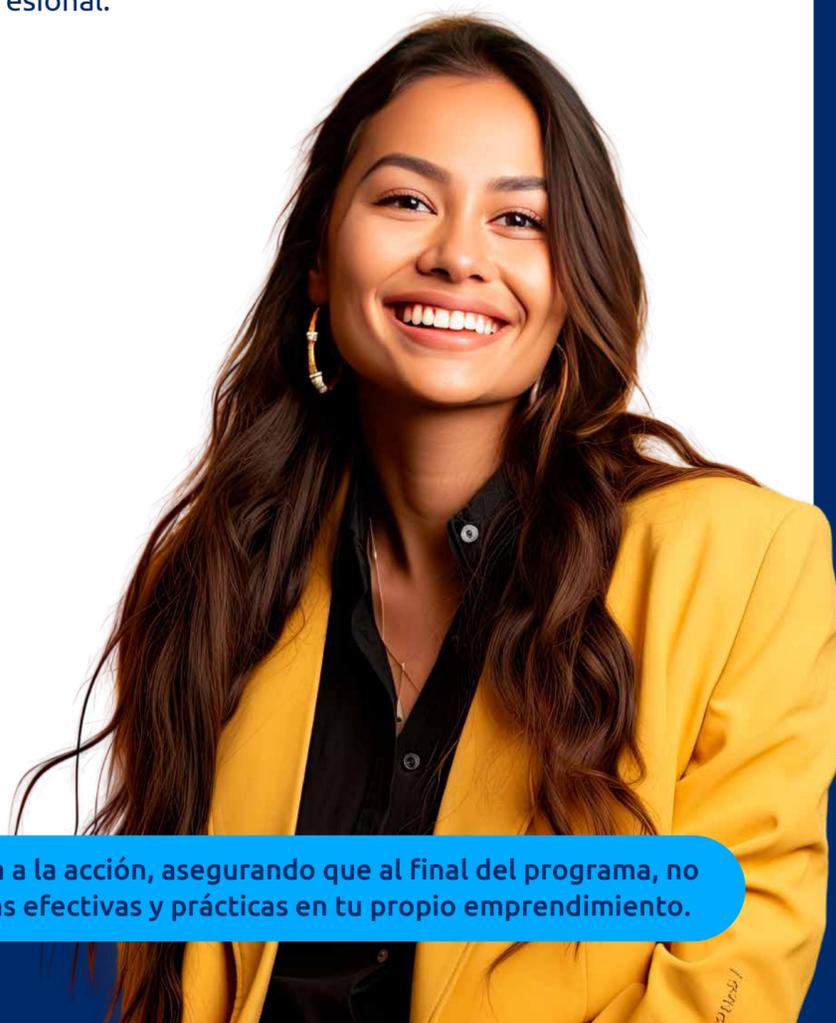
Este módulo se centra en la construcción de estrategias de negocio robustas, diseñadas para alcanzar objetivos claros y mensurables, fundamentales para el éxito a largo plazo.

### Ventas y marketing:

Explorarás métodos efectivos en el proceso de ventas y elementos esenciales de marketing. Aprenderás a crear una fórmula comercial exitosa, vital para el crecimiento y la sostenibilidad de tu emprendimiento.

### Branding y herramientas digitales:

Te sumergirás en las mejores prácticas para presentar la imagen de tu negocio, acompañado del conocimiento de herramientas digitales avanzadas para optimizar tus operaciones y proyectar una imagen corporativa y profesional.



Cada módulo ha sido cuidadosamente diseñado para llevarte de la idea a la acción, asegurando que al final del programa, no solo hayas aprendido, sino que estés listo para implementar estrategias efectivas y prácticas en tu propio emprendimiento.

# Conoce a nuestros expertos



## Ana Vega

Líder de Proyecto en Soy Solidario y Experta en Procesos Organizacionales. Ingeniera Industrial especializada en la estructuración de procesos organizacionales, Ana lidera con visión y pasión, asegurando la excelencia operativa del programa.



## Freddy Moreno

Experto en Desarrollo de Negocios y Cofundador Empresarial. Freddy aporta su gran experiencia como CEO de sus propias compañías, enriqueciendo el curso con conocimientos prácticos y estratégicos vitales para el emprendedor moderno.



## Omar Acelas

Innovador en Atención al Cliente y Cofundador de Dr Bits. Especializado en modelos de servicio al cliente, tanto virtual como presencial, Omar es pionero en soluciones de soporte informático remoto en Colombia.



## Yamile Moreno

Estratega Financiera y Analista de Costos. Con una sólida base en Economía y especialización en Gerencia Financiera, Yamile se destaca en optimizar la eficiencia financiera y de costos.



## Faber Ramírez

Experto de la Comunicación Digital y Branding. Profesional en Diseño y empresario con más de 15 años en el ámbito del desarrollo de negocios, Faber es un creativo emprendedor que transforma marcas.



## Andros Sierra

Visionario en Marketing y Análisis de Mercados Financieros. Emprendedor, profesional en Mercadeo y Publicidad, Andros es un analista técnico que lidera proyectos de innovación con un enfoque en resultados.

# ¡Emprender es hacer!

# Tu camino hacia el emprendimiento consciente

## Módulo EL SER EMPRENDEDOR

# 1



- Introducción
- Características del Emprendedor
- Mitos y Paradigmas
- Pensamiento Estratégico
- Creación y Desarrollo de Ideas
- Capacidad de Ejecución
- Ley del Proceso
- Desarrollo de Empresa
- Habilidades de Negociación
- Acuerdo de Socios
- Errores de los Emprendedores y Empresarios

## Módulo MODELAMIENTO DE NEGOCIO

# 2



- Introducción
- Business Model Canvas BMC
- Mínimo Producto Viable MPV
- Análisis 5 Fuerzas de Porter
- Matriz Boston Consulting Group BCG

## Módulo ESTRUCTURACIÓN FINANCIERA

# 3



- Introducción
- Finanzas para no financieros
- Estructura de costos
- Presupuesto
- Punto de equilibrio
- Tips de administración financiera

## Módulo ESTRUCTURACIÓN OPERATIVA

# 4



- Introducción
- Gestión por procesos
- Estructura Organizacional
- Desarrollo de equipos

## Módulo PLANEACIÓN Y ESTRATEGIA

# 5



- Introducción
- DOFA
- Matriz Estratégica
- Balanced Scorecard BSC
- Indicadores
- Plan de Acción

## Módulo MARKETING Y VENTAS

# 6



- Introducción
- Gestión Comercial
- Marketing Estratégico
- Marketing Operativo
- Ventas
- Las 7 P's del Marketing
- Neuromarketing

## Módulo HERRAMIENTAS DIGITALES

# 7



- Introducción
- Diseño de Imagen
- Canales Digitales
- Herramientas para ejecución de negocios,
- Inteligencia artificial





*El emprendimiento no solo es crear,  
es enfrentar, superar y aprender  
de cada desafío.*

**¡Atrévete y convierte tus sueños en realidad!**

## Colaboraciones de impacto en el Sector Solidario



Nos enorgullece haber colaborado con diversas entidades del Sector Solidario, ofreciendo experiencias de formación en emprendimiento. Estas colaboraciones han permitido a sus asociados enriquecer sus habilidades y conocimientos, fortaleciendo el tejido emprendedor en nuestro país. Agradecemos la oportunidad de haber compartido nuestro programa con ellos y esperamos continuar contribuyendo al desarrollo del sector.

# Contacto

[servicio@soysolidario.org](mailto:servicio@soysolidario.org)

Celular y WhatsApp 313 770 8806